

Клиентам и партнерам группы компаний «Боцман» от
ООО «ФАРФОР»

Отзыв

Наша компания занимается оптовой и розничной торговлей сантехническим оборудованием. Мы являемся официальным и единственным дилером АО «Лобненского Завода Стройфарфор».

Мы долгое время пользовались программой 1С:Управление торговлей 10.3, однако в связи с окончанием поддержки этой версии программы фирмой 1С нами было принято решение о переходе на более современную учетную систему.

С этой целью мы обратились в компанию «БОЦМАН». Мы выбрали именно эту компанию, так как один из наших бизнес-партнеров в прошлом уже работал с «БОЦМАН» и оставил положительный отзыв. Также нас привлекло наличие успешных кейсов по работе с предприятиями в сфере оптовой торговли.

После первичного анализа бизнес-процессов и консультации, специалистами «БОЦМАН» был предложен продукт 1С:Управления нашей фирмой ПРОФ., так как функционал программы позволял закрыть все потребности по учету на предприятии.

В процессе внедрения мы также попросили специалистов «БОЦМАН» о решении следующих задач:

1. Разработать и автоматизировать работу со специальными отчетами для поставщиков. В таких отчетах должна была отражаться информация о наличии и продаже продукции поставщиков с учетом использования этой продукции для формирования комплектов с разной степенью вложенности. Это было необходимо, так как доработка таких отчетов вручную отнимала много времени. Кроме того такие отчеты позволяют своевременно корректировать планы закупок и оптимизировать управление складскими запасами.

ФИО подписавшего

Сафонов Игорь Николаевич

Должность подписавшего

Заместитель генерального директора

Дата и подпись

26.08.2024



2. Разработать и автоматизировать работу с внутренними отчетами, касающимися планов продаж, прибыли, премирования менеджеров. Такие отчеты должны были быть синхронизированы друг с другом – т.е. при выполнении плана продаж или достижения определенной (установленной нами) прибыли на торговой точке менеджеру, ответственному за эту торговую точку, начислялись бы специальные надбавки. Кроме того такие отчеты позволяют сделать более простым анализ различных показателей (выполнение плана продаж, затраты на премии и т.д.).

3. Разработать и автоматизировать работу с внутренними печатными формами для склада. Это было необходимо для организации более эффективного взаимодействия между подразделениями предприятия.

Специалисты «БОЦМАН» решили все поставленные перед ними задачи. Кроме того, они перенесли старые данные из предыдущей системы, а также провели первичное обучение персонала по работе с установленным продуктом.

В результате проделанной работы была автоматизирована работа с отчетами. Нашим сотрудникам больше не приходится формировать и заполнять отчеты вручную, что привело к снижению количества ошибок и лишние трудозатраты, а также к экономии временных ресурсов.

Все работы были выполнены в оговоренный срок. Сотрудничество с «БОЦМАН» продолжается, в настоящий момент осуществляется техническая поддержка и консультационные услуги по внедренному продукту.

Мы остались довольны сотрудничеством, а потому рекомендуем «БОЦМАН» как профессионального и надёжного партнера.

ФИО подписавшего

Сафонов Игорь Николаевич

Должность подписавшего

Заместитель генерального директора

Дата и подпись

26.08.2024



Приложение к отзыву

Наша оценка удовлетворенности результатами автоматизации предприятия (1-5 баллов, максимум 5):

Соответствие потребностям организации 5

Удобство работы с программой 5

Оценка качества работы партнера "IC" 5

Рекомендуем коллегам использовать данное решение для автоматизации деятельности (да, скорее да, скорее нет, нет): Да

ФИО подписавшего

Сафонов Игорь Николаевич

Должность подписавшего

Заместитель генерального директора

Дата и подпись

26.08.2024

